



transellerconsulting

Демпинг это не стрёмно.

Все это делают.

Любимый Fixprice.

Это востребовано.





# Демпинг это выгодно.

Нет затрат на продавцов, маркетологов и прочих непонятных персонажей.

Можно забыть про рекламу.

Не нужен бренд. Будь как все.

Юзай машинку не глядя.





# Демпинг это дальновидно.

Клиент ушел из-за  
плохого качества —  
туда ему и дорога.  
Он просто  
нецелевой клиент.

Обеспечь себя и команду  
работой на долгих контрактах.





Демпинг — стратегия успеха.

Не трать время на процессы.  
Жизнь одна.

Если сразу не получилось  
выстроить продажи — это не  
твоё.





Переводческий бизнес не для слабаков.

Не бойся чёрного списка, главное думать о хорошем.  
Визуализируй.





# Демпинг. Признаки нецелевого клиента.

Юлит. Пытается вести разговоры о качестве.

Предлагает повисить ставки для появления качества.

Навязывает свои сроки и дедлайны по сдаче переводов.

Заводит разговоры про какие-то SLA и прочие сомнительные документы.





**Ты должен был бороться  
со злом,**

**а не примкнуть к нему**





Конечно, все не так.  
Это были вредные советы.





Нет никакой ценности. Только цена.





Одноразовая стратегия.





Что делать?





Осознайте и поверьте  
в свою ценность.

Спросите, за что вас любят и чего они хотят еще?





# Придумайте, как отстроиться от конкурентов.

Ниша, новые услуга, сервис, индивидуальные тарифные планы (конструктор), дополнительные выгоды (обучение, имплант-офис), кросс-нелингвистические услуги (полиграфия, дизайн, создание и ведение контента) и тд.





Перестаньте давать скидки.





Диверсифицируйте сетку тарифов.  
Инструмент «Коробочка».





Развивайте продажи.  
Inbound, outbound, tender sales, farming.





Развивайте продукт.  
Создавайте разные тарифы и расширяйте  
перечень услуг.



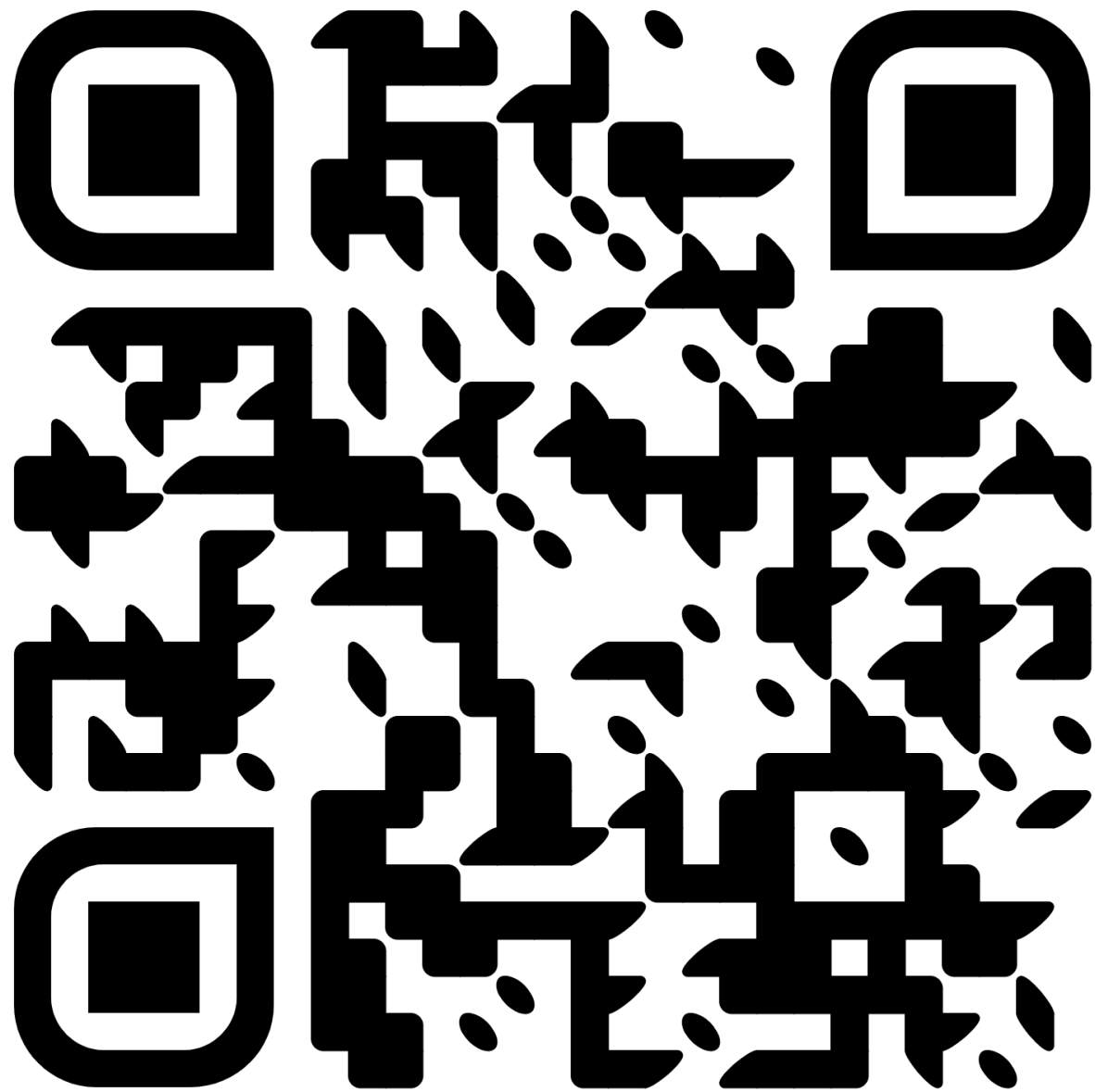


# Изучайте клиента.

Спросите его, что ему требуется, какие есть проблемы и только потом делайте предложение.







Скачайте эту презентацию  
и кое-что еще в нашем  
телеграм-канале  
[t.me/transeller](https://t.me/transeller)





Спасибо!

[dp@transeller.ru](mailto:dp@transeller.ru)

[sergey@transeller.ru](mailto:sergey@transeller.ru)

[transeller.ru](http://transeller.ru)

